

# KOMPUTERISASI SISTEM PENJUALAN TUNAI PADA PT OCEAN ENERGY BANJARMASIN

*Computerized Cash Sales System at PT Ocean Energy Banjarmasin*

Muhammad Syahid Pebriadi\*<sup>1</sup>, Emy Iryanie<sup>2</sup>, Muhammad Rizki Abidin<sup>3</sup>

<sup>1,2,3</sup> Program Studi Komputerisasi Akuntansi, Jurusan Akuntansi, Politeknik Negeri Banjarmasin  
e-mail: \*[m.syahid@poliban.ac.id](mailto:m.syahid@poliban.ac.id), [emyiryanie@akuntansipoliban.ac.id](mailto:emyiryanie@akuntansipoliban.ac.id), [rizkiabidin20@gmail.com](mailto:rizkiabidin20@gmail.com)

## Abstrak

Ketatnya suatu persaingan pasar, mengharuskan sebuah usaha untuk memiliki pelayanan yang baik serta memiliki laporan yang akurat dan tepat waktu. Laporan tersebut dapat membantu suatu perusahaan dalam melakukan pengambilan keputusan yang berkaitan dengan operasi dan perkembangan usaha. Permasalahan pada perusahaan PT Ocean Energy Banjarmasin yaitu belum ada informasi tentang laporan penjualan tunai secara keseluruhan, pencatatan order penjualan yang masih dilakukan secara manual sehingga rentan terjadi kesalahan, dan laporan penjualan tunai yang masih dilakukan secara manual. Oleh karena itu, diperlukan suatu sistem penjualan tunai terkomputerisasi untuk mengatasi permasalahan tersebut. Penelitian ini dilakukan sebanyak 5 tahap yaitu pengumpulan data, analisa sistem, perancangan sistem, implementasi sistem dan pengujian sistem. Tahap pengumpulan data dilakukan dengan studi lapangan dan studi pustaka. Tahap analisa sistem dilakukan untuk mencari informasi terkait permasalahan yang ada. Tahap perancangan sistem untuk membuat rancangan dari hasil analisa. Tahap implementasi untuk pembuatan program. Tahap pengujian untuk menguji fungsionalitas sistem. Hasil penelitian berupa sistem penjualan tunai yang terkomputerisasi dalam bentuk sebuah program aplikasi membantu perusahaan untuk membuat keputusan yang tepat, cepat dan akurat terkait penjualan tunai.

**Kata kunci**— komputerisasi sistem penjualan tunai, laporan penjualan tunai, pencatatan order penjualan

## Abstract

The tight competition in the market requires a business to have good service and have accurate and timely reports. This report can assist a company in making decisions related to operations and business development. The problem at PT Ocean Energy Banjarmasin is that there is no information about the overall cash sales report, recording sales orders that are still done manually so they are prone to errors, and cash sales reports that are still done manually. Therefore, we need a computerized cash sales system to solve this problem. This research was conducted in 5 stages, namely data collection, system analysis, system design, system implementation and system testing. The data collection stage was carried out by field studies and literature studies. The system analysis stage is carried out to find information related to existing problems. The system design stage is to make a design from the analysis results. The implementation stage for programming. The testing phase is to test the functionality of the system. The research result is a computerized cash sales system in the form of an application program to help companies make the right, fast and accurate decisions regarding cash sales.

**Keywords**— computerized cash sales systems, cash sales reports, recording sales orders

## PENDAHULUAN

Pada dasarnya akuntansi diharapkan akan dapat menjadi pedoman yang efektif dalam menyusun laporan keuangan karena konsep dasar akuntansi merupakan landasan untuk menyusun standar akuntansi yang akan diterapkan dalam suatu perusahaan. Akuntansi merupakan hal penting bagi perusahaan karena dengan adanya pengelolaan akuntansi maka perusahaan dapat mengetahui laba atau rugi yang diperoleh. Salah satu akun akuntansi yang

---

### Informasi Artikel:

**Submitted:** April 2021, **Accepted:** April 2021, **Published:** Mei 2021

**ISSN:** 2685-4902 (media online), **Website:** <http://jurnal.umus.ac.id/index.php/intech>

memerlukan pengelolaan dengan benar adalah penjualan. Apabila transaksi penjualan dikelola dengan sebaik mungkin maka akan mempermudah pihak perusahaan dalam mengatur dan mengelola keuangan perusahaan [1].

Ketatnya suatu persaingan pasar, mengharuskan sebuah usaha untuk memiliki pelayanan yang baik serta memiliki laporan yang akurat dan tepat waktu. Laporan tersebut dapat membantu suatu perusahaan dalam melakukan pengambilan keputusan yang berkaitan dengan operasi dan perkembangan usaha. Kebutuhan mengenai informasi yang akurat dan tepat waktu sangat penting untuk dimiliki suatu perusahaan, terutama pada lingkup usaha dagang. Pengaplikasian sistem penjualan tunai sangat diperlukan perusahaan agar aktifitas berupa laporan penjualan tunai perusahaan tercatat dengan akurat [2].

Perkembangan teknologi yang sangat pesat di era globalisasi saat ini mengharuskan manusia sebagai pengguna memanfaatkan kemajuan dan merasakan pengaruh dari teknologi. Teknologi diciptakan untuk lebih mempermudah pekerjaan manusia. Salah satu dampak dari perkembangan teknologi adalah pengaruh pada sistem informasi akuntansi [3]. Perkembangan teknologi juga sangat berdampak baik pada perusahaan agar laporan keuangan pada perusahaan dapat tertata dengan benar serta dapat menghasilkan informasi keuangan yang akurat dan tepat waktu untuk kemajuan perusahaan [4].

PT Ocean Petro Energy (Opetro) Banjarmasin merupakan perusahaan yang menjalankan usaha niaga umum bahan bakar minyak terkonsentrasi pada wilayah yang masih terdapat kesenjangan Demand dan Supply, khususnya wilayah Kalimantan, Indonesia. Permasalahan yang terjadi pada perusahaan ini antara lain belum ada informasi tentang laporan penjualan tunai secara keseluruhan, pencatatan order penjualan yang masih dilakukan secara manual sehingga rentan terjadi kesalahan, dan laporan penjualan tunai yang masih dilakukan secara manual [5]. Oleh karena itu, diperlukan suatu sistem penjualan tunai terkomputerisasi untuk mengatasi permasalahan tersebut.

Beberapa penelitian menunjukkan bahwa penggunaan sistem penjualan tunai terkomputerisasi dapat membantu suatu perusahaan untuk mendapat informasi mengenai laporan penjualan tunai secara cepat dan akurat. Riswaya [6] mengembangkan aplikasi penjualan tunai pada PT Sanggraha Property. Aplikasi yang dibuat dapat membantu perusahaan untuk mengelola sistem penjualan dengan lebih baik dan sesuai dengan harapan. Peneliti lain membuat perancangan sistem informasi akuntansi penjualan untuk membantu perusahaan mendapatkan informasi yang akurat dan tepat untuk pengambilan keputusan [7]. Sistem informasi akuntansi penjualan tunai juga sangat bermanfaat dalam proses kerja dan pengawasan [8].

Berdasarkan hal tersebut maka pada penelitian ini akan dilakukan komputerisasi sistem penjualan tunai pada PT Ocean Energy Banjarmasin. Adapun tujuan dari penelitian ini adalah merancang sebuah sistem penjualan tunai yang mampu memberikan informasi mengenai penjualan tunai secara keseluruhan. Sehingga dengan sistem ini diharapkan, perusahaan dapat membuat keputusan yang tepat, cepat dan akurat terkait penjualan tunai.

## METODE PENELITIAN

### Alur Penelitian

Tahapan yang dilakukan pada penelitian ini yaitu tahap Pengumpulan Data, Analisa Sistem, Perancangan Sistem, Implementasi Sistem dan Pengujian Sistem. Penjelasan detail mengenai tahapan penelitian sebagai berikut:

#### 1) Pengumpulan Data

Tahap pengumpulan data dilakukan dengan 2 metode yaitu Studi Lapangan dan Studi Pustaka [9]. Studi lapangan meliputi aktivitas wawancara langsung dengan manajer

operasional mengenai sejarah perusahaan, filosofi dan system yang telah ada di PT Ocean Petro Energy Banjarmasin. Studi Pustaka meliputi aktivitas pengumpulan dokumen yang berkaitan dengan penjualan tunai yang ada pada perusahaan bersangkutan.

2) Analisa Sistem

Tahap Analisa sistem dilakukan untuk mencari informasi yang dapat membantu dalam perancangan sistem [10]. Aktivitas yang dilakukan yaitu membuat Analisa kebutuhan terhadap masalah terkait penjualan tunai dan analisa terhadap dokumen penting lainnya.

3) Perancangan Sistem

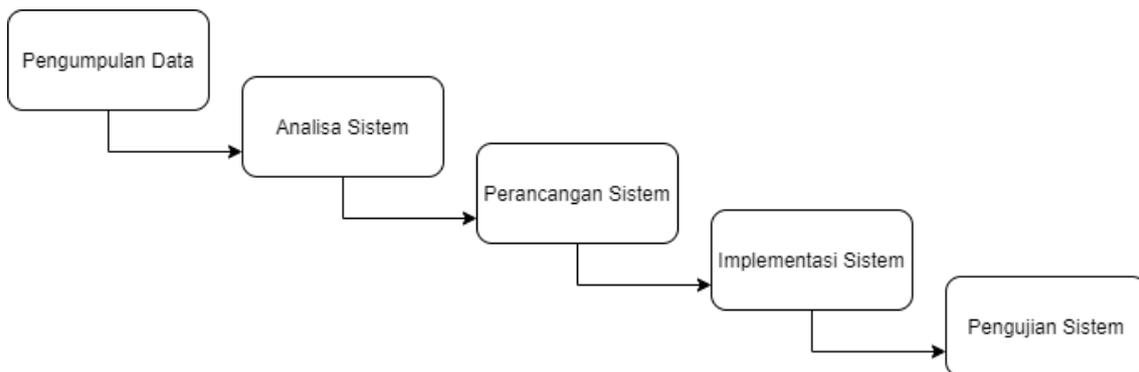
Tahap perancangan sistem merupakan aktivitas yang dilakukan untuk membuat rancangan dari Analisa yang dihasilkan. Hal ini meliputi perancangan alur sistem, basis data, desain tatap muka dan desain keluaran.

4) Implementasi Sistem

Tahap implementasi merupakan tahap pengembangan yang meliputi proses pembuatan, pengujian, dan pengoperasian program. Proses pengujian dilakukan dengan memasukkan data-data transaksi yang terkait untuk membuktikan apakah pembuatan program telah sesuai dengan hasil diharapkan sehingga program dapat dioperasikan.

5) Pengujian Sistem

Tahap pengujian sistem merupakan tahapan yang lebih spesifik untuk pengujian fungsional dari sistem yang telah dibuat. Pengujian sistem menggunakan *black box testing*, yang berfokus pada input pengguna ke sistem dan melihat hasilnya [11]. Pengujian ini akan membantu untuk mengetahui apakah sistem yang dibuat sudah sesuai dengan kebutuhan.



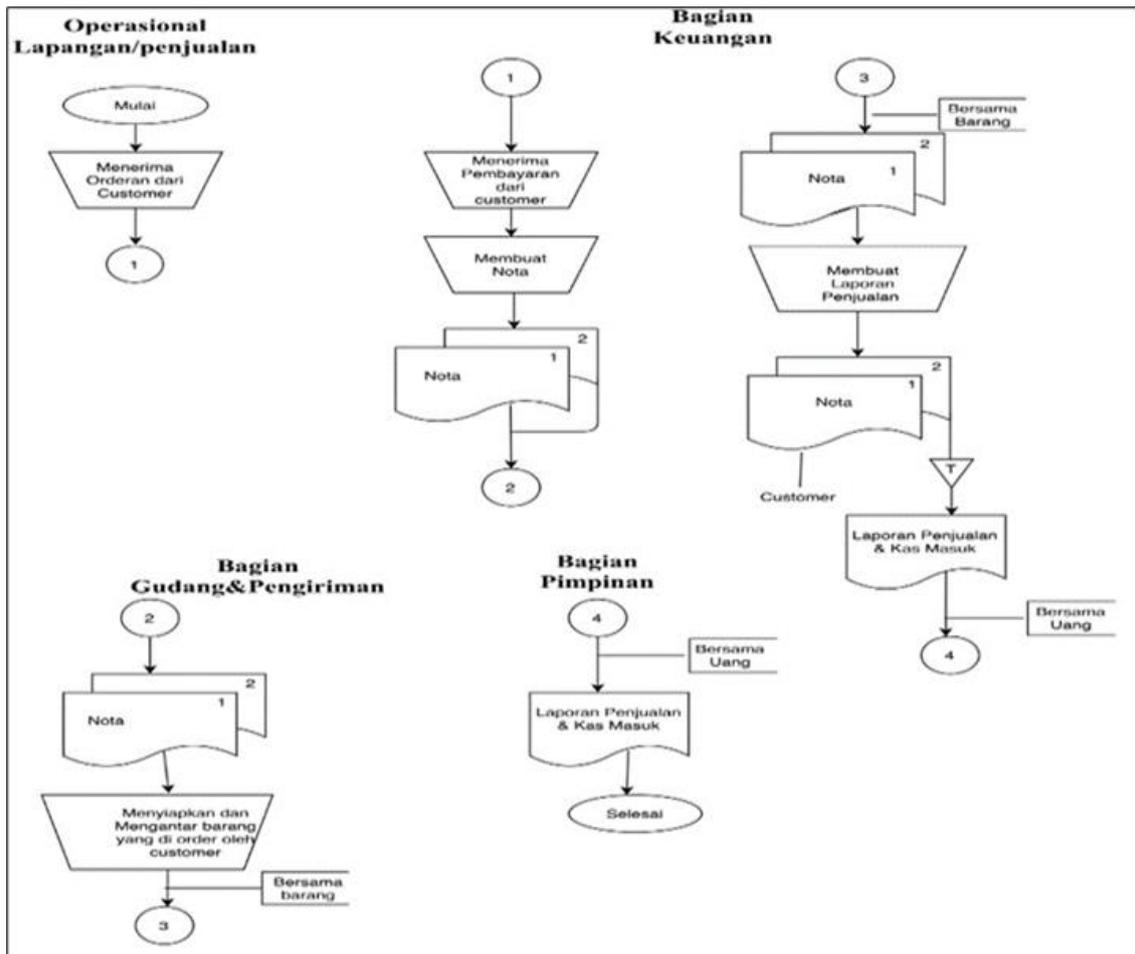
**Gambar 1 Alur Penelitian**

## HASIL DAN PEMBAHASAN

### Hasil Analisa Sistem Yang Sedang Berjalan

PT. Ocean Petro Energy Banjarmasin merupakan perusahaan yang bergerak dalam bidang perdagangan BBM Industri dengan sistem penjualan tunai maupun non-tunai. Sistem pencatatan data transaksi penjualan tunai di PT. Ocean Petro Energy Banjarmasin sudah terkomputerisasi tetapi masih menggunakan Microsoft Excel.

Penjualan Tunai pada PT Ocean Petro Energy Banjarmasin dimulai saat pelanggan datang secara langsung dengan mengorder pesanan, lalu fungsi operasional lapangan (penjualan) menerima order dari customer, Apabila stok tersedia, maka pelanggan melakukan pembayaran tunai maupun transfer. Setelah uang atau bukti transfer diterima oleh keuangan, maka keuangan akan menginput data penjualan & kas masuk dan fungsi keuangan akan memeriksa dan mencetak laporan rekapitulasi penjualan untuk diserahkan ke fungsi pimpinan.

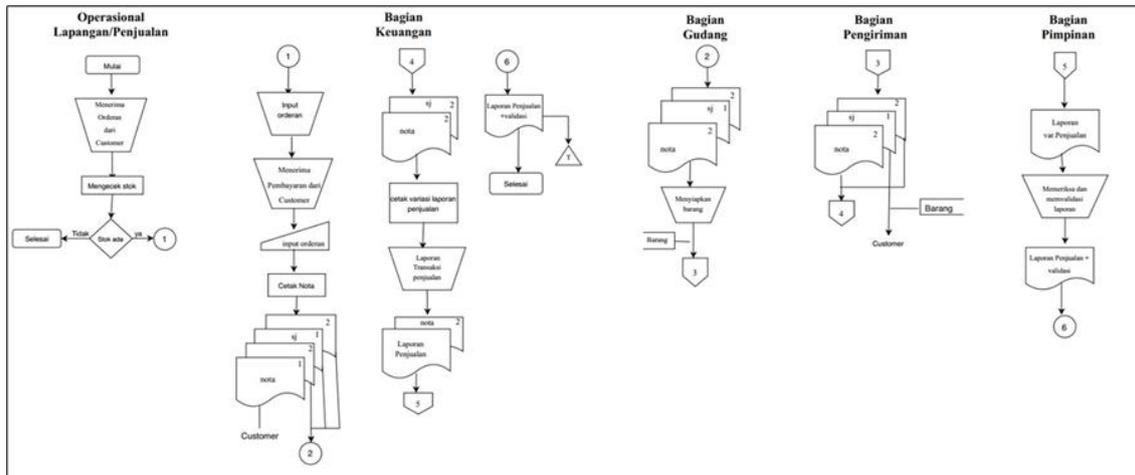


**Gambar 2** Bagan alir dokumen penjualan tunai yang berjalan

Berdasarkan bagan alir dokumen penjualan tunai pada PT. Ocean Petro Energy Banjarmasin dapat dijelaskan sebagai berikut :

- 1) Operasional Lapangan  
Menerima orderan dari customer yang ingin membeli BBM Industri.
- 2) Gudang  
Bagian Gudang bertanggung jawab penuh terhadap pengecekan barang yang akan diorder.
- 3) Pengiriman  
Bagian pengiriman bertanggung jawab penuh terhadap barang yang akan dikirimkan kepada customer.
- 4) Keuangan  
Menerima pembayaran dari customer. Melakukan konfirmasi barang yang tersedia kepada bagian gudang. Membuat nota penjualan rangkap 2. Menyerahkan nota penjualan kepada bagian gudang dan menerimanya kembali bersama barang yang telah disiapkan oleh bagian Gudang & pengiriman. Menyerahkan nota dan barang kepada pelanggan. Melakukan pencatatan pada laporan penjualan tunai Menyerahkan laporan penjualan tunai dan kas masuk bersama uang hasil penjualan.
- 5) Pimpinan  
Menerima, mengecek, dan memvalidasi laporan rekapitulasi penjualan tunai dan bersama uang dari bagian keuangan.

### Alur Sistem Yang Disarankan



**Gambar 3 Bagan Alir Dokumen Sistem Yang Disarankan**

Berdasarkan bagan alir dokumen sistem penjualan tunai yang disarankan jika pelanggan menggunakan jasa pengiriman pada PT.Ocean Petro Energy Banjarmasin dapat dijelaskan sebagai berikut :

- a) Bagian Operasional Lapangan/Penjualan.  
Fungsi Operasional Lapangan/Penjualan sebagai berikut:
  - 1) Menerima order dari customer.
  - 2) Mengecek stok.
  - 3) Menyiapkan barang pesanan customer.
  - 4) Menyerahkan nota beserta barang yang telah disiapkan untuk fungsi pengiriman.
- b) Bagian Keuangan.  
Fungsi Keuangan sebagai berikut:
  - 1) Menerima pembayaran dari customer.
  - 2) Melakukan input data penjualan.
  - 3) Mencek nota yang masing-masing terdiri dari 2 rangkap dengan rangkap pertama diserahkan kepada customer dan rangkap kedua diarsip.
  - 4) Mencek variasi laporan penjualan yang terdiri dari laporan penjualan keseluruhan dan per tanggal.
  - 5) Menyerahkan variasi laporan penjualan kepada pimpinan.
  - 6) Mengarsip variasi laporan penjualan.
- c) Bagian Gudang  
Fungsi Gudang sebagai berikut:
  - 1) Menerima nota yang dibuat dari fungsi keuangan.
  - 2) Menyiapkan barang pesanan pelanggan.
  - 3) Menyerahkan nota beserta barang yang telah disiapkan untuk fungsi pengiriman.
- d) Bagian Pengiriman  
Fungsi Pengiriman sebagai berikut:
  - 1) Menerima nota dari fungsi keuangan beserta barang dari fungsi gudang untuk customer.
- e) Fungsi Pimpinan  
Fungsi Pimpinan sebagai berikut:
  - 1) Pimpinan berwenang untuk menerima dan mencocokkan laporan-laporan penjualan dengan uang hasil penjualan barang yang diserahkan oleh fungsi keuangan. Kemudian pimpinan akan memvalidasi laporan tersebut.

## Hasil Perancangan Basis Data

Basis data digunakan untuk menyimpan semua data yang berkaitan dengan aplikasi penjualan tunai yang dibangun. Tabel pada basis data ini sebanyak 8 tabel yaitu tabel barang, tabel customer, tabel karyawan, tabel jabatan, tabel transportir, tabel pengguna, tabel detail dan tabel header. Tabel barang adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data barang. Tabel ini memiliki relasi one to many dengan tabel detail dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode barang bisa mempunyai banyak detail kode pada tabel detail.

Tabel customer adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data pelanggan. Tabel ini memiliki relasi one to many dengan tabel header dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode pelanggan bisa mempunyai banyak transaksi pada tabel header.

Tabel karyawan adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data karyawan. Tabel ini memiliki relasi one to one dengan tabel pengguna dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode karyawan bisa mempunyai satu data pada tabel karyawan.

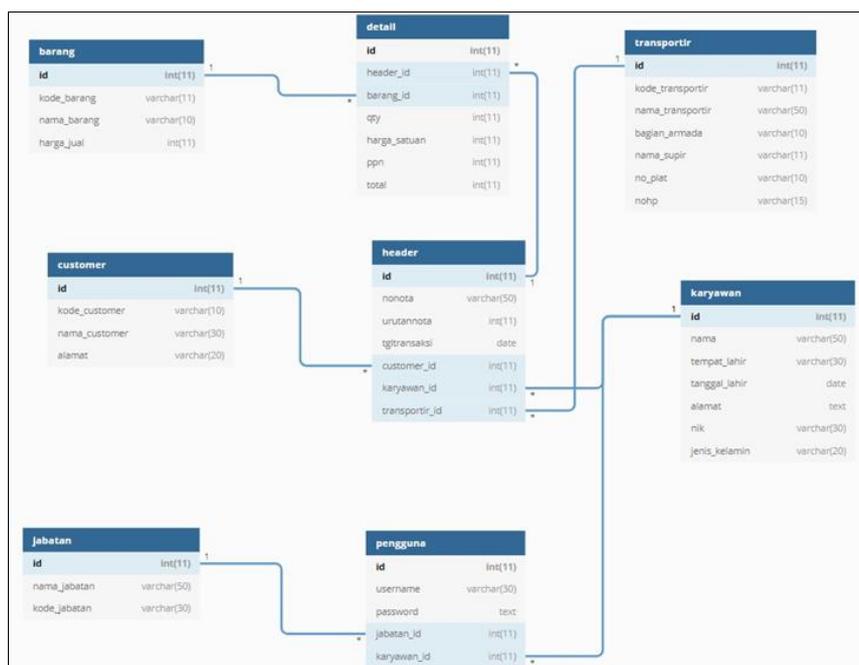
Tabel jabatan adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data jabatan. Tabel ini memiliki relasi one to one dengan tabel pengguna dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode jabatan bisa mempunyai satu data pada tabel jabatan.

Tabel transportir adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data transportir. Tabel ini memiliki relasi one to many dengan tabel header dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode transportir bisa mempunyai banyak transaksi pada tabel header.

Tabel pengguna adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data pengguna. Tabel ini memiliki relasi one to many dengan tabel header dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode user bisa mempunyai banyak transaksi pada tabel header.

Tabel detail adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data detail transaksi. Tabel ini memiliki relasi many to one dengan tabel header dengan field kunci id. Hal ini berarti beberapa kode detail bisa mempunyai satu transaksi pada tabel header.

Tabel header adalah tabel yang digunakan untuk menyimpan dan menambah data header yang baru. Tabel ini memiliki relasi one to many dengan tabel detail dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode transaksi\_header bisa mempunyai banyak transaksi pada tabel transaksi\_detail. Dan memiliki relasi one to one dengan tabel laporan\_transaksi dengan field kunci id. Hal ini berarti satu kode transaksi\_header hanya bisa memiliki satu transaksi pada laporan\_transaksi.



**Gambar 4 Rancangan Basis Data Yang Digunakan**

## Tampilan Login

Form Login merupakan halaman pertama yang ditampilkan saat program aplikasi dijalankan, dan untuk bisa masuk ke dalam program aplikasi maka pengguna perlu memasukkan username dan password terlebih dahulu.

**Gambar 5 Form Login**

## Tampilan Menu Utama

Form menu utama merupakan form yang muncul pertama kali setelah proses login dilakukan. Lalu, di bagian samping terdapat berbagai macam transaksi yang ingin dilakukan.

No.	Nomor Nota	Tanggal Transaksi	Customer	Karyawan	Nama Transportir
1	1/KM-OPETRO/BJM/08/2020	2020-05-01	Javier Raya Mandiri	Hariyati	PT NAJEGAH ALFATH
2	2/KM-OPETRO/BJM/08/2020	2020-05-03	PT Kembar Utama	Hariyati	PT NAJEGAH ALFATH
3	3/KM-OPETRO/BJM/08/2020	2020-05-06	Javier Raya Mandiri	Hariyati	PT NAJEGAH ALFATH
4	4/KM-OPETRO/BJM/08/2020	2020-05-09	PT HBM	Hariyati	PT NAJEGAH ALFATH

**Gambar 6 Halaman Menu Utama**

## Tampilan Master Data Barang

Master data abrang digunakan untuk menyimpan data barang yang ada pada PT Ocean Petro Energy Banjarmasin.

No.	Kode Barang	Nama Barang	Harga Jual	Aksi
1	P01	bbm migas	8950	[Edit] [Delete]

**Gambar 7 Halaman Master Data Barang**

### Tampilan Master Data Customer

Master data Customer digunakan untuk menyimpan data informasi customer pada PT Ocean Petro Energy Banjarmasin.

No.	Kode Customer	Nama Customer	Alamat Customer	Aksi
1	PT-01	PT Triaksa Wiro Samudera	Jl. Sutoyo S gg Rajawali	[Edit] [Delete]
2	PT-02	PT PKS	Jl. Taruna Banjarbaru	[Edit] [Delete]
3	PT-03	Kios BBM Aulia	Tumbang Sanaman	[Edit] [Delete]
4	PT-05	Javier Raya Mandiri	Banjarbaru	[Edit] [Delete]
5	PT-06	PT HBM	Jl. A. Yani Km94 Simuang	[Edit] [Delete]
6	PT-07	PT Kembar Utama	Jl. Pt SUN Karang Jawa Pelaihari	[Edit] [Delete]

**Gambar 8 Halaman Master Data Customer**

### Tampilan Master Data Transportir

Master data transportir digunakan untuk menyimpan data informasi transportir pada PT Ocean Petro Energy Banjarmasin.

No.	Kode Transportir	Nama Transportir	Bagian Armada	Nama Supir	Nomor Plat	Nomor Handphone	Aksi
1	TP01	PT NAJEAH ALFATHI	darat	Riqqi	DA 1967 AV	081549381612	[Edit] [Delete]
2	TP02	PTDHARMA SENTANAPUTRA	darat	Yudha	KH 2020 DA	081549381613	[Edit] [Delete]
3	TP03	PT GPS	darat	Dian	KT 1989 AJW	081549381614	[Edit] [Delete]
4	TP04	PT RAGA BANGUN NEGARA	darat	Rizkon	DA 8765 AK	081549381609	[Edit] [Delete]
5	TP05	PT LIMA SAUDARA	darat	Reka	DA 1967 AV	081549381612	[Edit] [Delete]
6	TP07	PT TIGA BERSAUDARA	darat	Ferdi	B 2020 VA	088249381612	[Edit] [Delete]

## Gamabr 9 Halaman Master Data Transportir

### Tampilan Form Transaksi

Form transaksi penjualan digunakan untuk memasukkan sejumlah data atau informasi mengenai penjualan barang yang terjadi pada PT Ocean Energy Banjarmasin. Pada form transaksi penjualan yang penulis buat mampu digunakan untuk memasukkan data penjualan tunai.

Gambar 10 Halaman Transaksi

### Tampilan Laporan Penjualan

Menu laporan dapat digunakan untuk melihat dan mencetak berbagai jenis laporan yang diinginkan. Menu laporan terbagi atas beberapa sub menu, yaitu laporan penjualan laporan penjualan per customer, dan rekap penjualan barang.

No	Tanggal	No Nota	Customer	Transportir	Item	Total
1	2020-05-31	1/KM-OPETRO/SJM/08/2020	Javier Raya Mandiri	PT NAJHAH ALFATEH	5000	Rp. 49.225.000
2	2020-05-31	2/KM-OPETRO/SJM/08/2020	PT Kembar Utama	PT NAJHAH ALFATEH	5000	Rp. 49.225.000
3	2020-05-31	3/KM-OPETRO/SJM/08/2020	Javier Raya Mandiri	PT NAJHAH ALFATEH	15000	Rp. 147.675.000
4	2020-05-31	4/KM-OPETRO/SJM/08/2020	PT HEM	PT NAJHAH ALFATEH	10000	Rp. 98.450.000
TOTAL						Rp. 344.575.000

Gambar 11 Halaman Laporan Penjualan

### Pengujian Sistem

Hasil pengujian fungsionalitas dari sistem yang dibuat dapat dilihat pada tabel 1. Hal ini menunjukkan bahwa sistem yang dibangun sudah bisa digunakan sesuai dengan kebutuhan,

**Tabel 1 Hasil Pengujian**

No	Kategori Yang DI Uji	Pertanyaan	Hasil
1	Login	Apakah fungsi login berfungsi dengan benar?	Berhasil
2	Menu Utama	Apakah menu utama dapat difungsikan?	Berhasil
3	Menu Data Barang	Apakah menu data barang dapat difungsikan?	Berhasil
4	Menu Data Customer	Apakah menu data customer dapat difungsikan?	Berhasil
5	Menu Data Transportir	Apakah menu data transportir dapat difungsikan?	Berhasil
6	Fungsi Transaksi Penjualan	Apakah fungsi transaksi penjualan berfungsi dengan benar?	Berhasil
7	Fungsi Laporan Penjualan	Apakah fungsi laporan penjualan berfungsi dengan benar?	Berhasil

## KESIMPULAN

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan dapat diambil kesimpulan bahwa komputerisasi sistem penjualan tunai pada PT Ocean Energy Banjarmasin berhasil diterapkan melalui tahapan pengumpulan data, analisa sistem, perancangan sistem, implementasi sistem dan pengujian sistem. Sehingga dapat menyelesaikan permasalahan pada perusahaan tersebut dengan fitur-fitur yang dimiliki yaitu Laporan Penjualan Tunai dan pencatatan transaksi melalui sistem. Selain itu, dengan adanya sistem ini membantu perusahaan untuk membuat keputusan yang tepat, cepat dan akurat terkait penjualan tunai.

## DAFTAR PUSTAKA

- [1] F. Revando Rawung and K. Kunci, "Analisis Efektivitas Sistem Akuntansi Penjualan Dan Penerimaan Kas Pada Pt. Surya Wenang Indah Manado Analysis of Effectiveness of Sales Accounting System and Cash Receipts in Pt. Surya Wenang Indah Manado," *J. Berk. Ilm. Efisiensi*, vol. 16, no. 01, pp. 795–805, 2016.
- [2] D. Riyani, "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada Usaha Dagang Megah Makmur Furniture di Tanjung Redeb," *ACCOUNTIA Accounting, Trust. Inspiring, Authentic J.*, vol. 3, no. 1, p. 357, 2019.
- [3] B. K. Ardi, "Pengaruh Kemajuan Teknologi Informasi Terhadap Perkembangan Sistem Informasi Akuntansi," *Dharma Ekon.*, no. 38, pp. 1–12, 2013.
- [4] S. F. Zahro, "Perancangan Sistem Akuntansi Penjualan UD. Galansa Graha Motor Mayang Jember," *Int. J. Soc. Sci. Bus.*, vol. 3, no. 3, p. 215, 2019.
- [5] J. Ilmiah, "RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI INVENTORY BARANG (SINBAR) BERBASIS WEBSITE," vol. 1, No. 2, pp. 56-61, 2019.
- [6] A. R. Riswaya, "SISTEM PENJUALAN TUNAI DAN KREDIT PROPERTY," vol. 7, no. 2, pp. 106–116, 2013.
- [7] D. Prakasita N and M. A. Nugroho, "Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dan Persediaan Di Central Steak and Coffee Boyolali," *Nominal, Barom. Ris. Akunt. dan Manaj.*, vol. 7, no. 1, pp. 69–81, 2018.
- [8] Rasyid and Haryati, "Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada PT. Buana Sultra Mandiri," *J. Ilm. Ilmu Komput.*, vol. 5, no. 1, pp. 25–29, 2019.
- [9] W. Darmalaksana, "Metode Penelitian Kualitatif Studi Pustaka dan Studi Lapangan,"

- 
- Pre-print Digit. Libr. UIN Sunan Gunung Djati Bandung*, pp. 1–6, 2020.
- [10] A. Mahaseptiviana, A. B. Tjandrarini, and P. Sudarmaningtyas, “Analisa Perancangan Sistem Informasi Penjualan Air Minum Pada CV. Air Putih,” *JSINBIS (Jurnal Sist. Inf. Bisnis)*, vol. Vol.3 No., no. 2, pp. 157–165, 2014.
- [11] N. L. G. P. Suwirmayanti, I. K. A. A. Aryanto, I. G. A. N. W. Putra, N. K. Sukerti, and R. Hadi, “Penerapan Helpdesk System dengan Pengujian Blackbox Testing,” *J. Ilm. Intech Inf. Technol. J. UMUS*, vol. 2, no. 02, 2020.